

REVUE DU 1^{ER} TRIMESTRE 2017

Faits marquants

Les revenus des activités continuées ont augmenté de 13%, traduisant une forte croissance, en particulier dans les activités liées à la mobilité propre.

Chez Catalysis, les revenus ont progressé de 9%, en grande partie grâce à la croissance des ventes de catalyseurs diesels destinées tant aux véhicules légers qu'aux poids lourds. La hausse de 29% des revenus d'Energy & Surface Technologies s'explique par la forte croissance des ventes de matériaux cathodiques pour batteries rechargeables dans le segment du transport et, dans une moindre mesure, par une augmentation de la demande et des prix dans les activités liées au cobalt et au nickel. Les revenus de Recycling ont augmenté de 4%, reflétant la croissance de l'ensemble des activités.

Les investissements de croissance stratégique d'Umicore dans les matériaux destinés à la mobilité propre et dans le recyclage évoluent comme prévu. Le programme visant à tripler la capacité de production des matériaux cathodiques en Chine et en Corée d'ici à la fin 2018 est en cours. Les nouvelles capacités seront progressivement mises en service à partir du second semestre 2017.

Umicore a conclu un accord avec BASF et Argonne relatif à la plainte pour violation des brevets NMC.

Umicore a procédé à un placement privé de dette d'un montant de € 330 millions, diversifiant ainsi ses sources de financement par emprunt et allongeant l'échéancier de la dette.

Perspectives

Umicore s'attend à ce que son EBIT récurrent annuel se situe entre € 370 millions et € 400 millions en supposant que les conditions de marché actuelles perdurent. Si l'on exclut les activités non-continuées, ceci équivaut à une fourchette allant de € 355 millions à € 385 millions, soit une augmentation comprise entre 11% et 20% par rapport à 2016.

Remarque: Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur le premier trimestre 2016.

Catalysis

Les revenus de Catalysis ont grimpé de 9%, traduisant une solide croissance chez Automotive Catalysts et dans la plus modeste business unit Precious Metals Chemistry.

Les revenus d'**Automotive Catalysts** ont augmenté en glissement annuel, dans les applications diesel destinées tant aux véhicules légers qu'aux poids lourds.

Le marché mondial des véhicules légers a progressé de 4,2% en glissement annuel, surtout en Europe, ainsi qu'en Chine et au Japon, mais dans une moindre mesure. Les revenus d'Umicore ont progressé plus vite que le marché automobile mondial.

La production automobile européenne a augmenté de 6,6%, les voitures essence dépassant les moteurs diesel. Cela s'est traduit dans la croissance des volumes d'Umicore. La croissance des revenus a été moins prononcée en raison d'un mix moteur un peu moins favorable.

Vu l'exposition relativement plus faible d'Umicore aux constructeurs automobiles asiatiques en Amérique du Nord, les volumes et les revenus d'Umicore ne se sont pas alignés sur la croissance de 1,6% du marché régional. Les volumes de vente d'Umicore ont aussi été touchés par une interruption temporaire de la production de certains équipementiers à cause des stocks élevés de véhicules et des retards de lancement de certaines plates-formes automobiles. Les volumes et les revenus d'Umicore ont progressé bien plus vite que le marché automobile en Amérique du Sud, qui montre ses premiers signes de reprise.

En raison de la forte exposition aux constructeurs automobiles internationaux en Chine, Umicore a de nouveau surperformé le marché chinois, à la fois en termes de volumes et de revenus. La croissance du marché a quelque peu ralenti, passant à 2,9% avec le tassement de la demande à la suite du relèvement, en janvier, de la TVA sur les petites motorisations.

En Corée du Sud, les revenus et les volumes d'Umicore ont reculé davantage que la production automobile à cause d'un mix plate-forme moins favorable et par rapport à un solide premier trimestre 2016. Comme annoncé précédemment, Umicore a acquis les 50% de participation restants dans la coentreprise de catalyseurs automobiles sud-coréenne Ordeg.

Les volumes et les revenus d'Umicore ont poursuivi leur croissance avec les constructeurs japonais dans le monde. En Inde, les volumes et les revenus ont surpassé la croissance du marché et en Thaïlande, Umicore augmente progressivement la production dans sa nouvelle usine de catalyseurs.

Les revenus de **Precious Metals Chemistry** ont bien progressé par rapport à l'année précédente, corollaire d'une augmentation des volumes, toutes catégories de produits confondues. La business unit a récemment élargi son portefeuille aux précurseurs organiques métalliques de haute pureté utilisés pour le dépôt chimique en phase vapeur. Les volumes sont en progression face à la demande croissante pour cette application.

Energy & Surface Technologies

Les revenus d'Energy & Surface Technologies ont augmenté de 29%, conséquence d'une forte croissance de Rechargeable Battery Materials et, dans une moindre mesure, d'un renforcement de la demande et d'une augmentation des prix chez Cobalt & Specialty Materials.

Les revenus et les volumes de **Rechargeable Battery Materials** ont été nettement supérieurs à ceux du premier trimestre 2016, principalement grâce à la forte demande en matériaux cathodiques NMC (nickel manganèse cobalt) d'Umicore destinés aux applications de transport. Les expéditions de matériaux cathodiques LCO (cobaltite de lithium) à haute densité énergétique d'Umicore pour les batteries mises en œuvre dans les appareils électroniques portables haut de gamme ont aussi augmenté. La demande dans ce segment reste très bonne.

Le programme d'expansion visant à tripler la capacité totale des matériaux cathodiques en Chine et en Corée d'ici la fin 2018 est en bonne voie. Les nouvelles installations seront progressivement mise en service à partir du second semestre 2017 mais la majeure partie de la nouvelle capacité sera opérationnelle courant 2018.

Les revenus de **Cobalt & Specialty Materials** ont nettement augmenté en glissement annuel, grâce à une contribution plus marquée de toutes les activités.

Les activités de distribution et de raffinage ont enregistré une forte croissance en volumes, les revenus ayant, de plus, tiré parti d'un prix du cobalt plus élevé. Dans les activités axées sur les produits, la demande de produits chimiques à base de nickel pour les batteries et la galvanoplastie a nettement progressé. Les volumes de poudres et de composés de cobalt utilisés dans les matériaux pour outils sont quant à eux restés soutenus tout au long du trimestre. L'acquisition d'Eurotungstene a été finalisée le 3 avril 2017.

Les revenus d'**Electroplating** ont augmenté, dopés d'une part par la forte demande d'électrolytes à base de métaux précieux utilisés dans l'électronique portable, d'autre part par un carnet de commandes plus garni pour les produits aux métaux de base. Les revenus pour les applications décoratives sont restés stables.

Les revenus d'**Electro-Optic Materials** ont légèrement baissé en raison d'une contribution moindre de l'activité de recyclage et de raffinage qui a souffert de la baisse du prix du germanium ainsi que des revenus inférieurs pour le tétrachlorure de germanium. Les revenus des substrats et des produits optiques infrarouges ont augmenté.

Les revenus de **Thin Film Products** ont progressé, principalement grâce aux volumes plus élevés des cibles rotatives ITO (oxyde d'étain-indium) utilisées dans le segment des écrans. Les revenus issus des produits vendus au secteur de la microélectronique ont encore profité de la forte demande en Europe et en Asie.

Recycling

Les revenus de Recycling ont augmenté de 4%, reflétant la croissance de l'ensemble des activités.

Les revenus de **Precious Metals Refining** ont été légèrement supérieurs d'une année par rapport à l'autre grâce aux prix plus favorables des métaux précieux. Les prix de plusieurs métaux spéciaux se sont quelque peu améliorés, mais la demande globale est restée mitigée.

Les volumes traités ont été comparables à ceux du premier trimestre 2016. À l'issue de l'arrêt pour maintenance de la fonderie de Hoboken en décembre 2016, les activités ont repris progressivement en début d'année. La mise en service progressive de la capacité supplémentaire s'accélère et débouchera sur une augmentation des volumes traités par rapport à l'année précédente.

Il n'y a pas eu de changements majeurs en termes de mix d'approvisionnement. La disponibilité de résidus plus complexes issus des filières minières et du raffinage des non-ferreux a été stable, mais la pression concurrentielle affecte encore le mix des matériaux en fin de vie.

Les revenus de **Jewellery & Industrial Metals** ont progressé d'une année à l'autre, l'activité de recyclage ayant tiré parti d'une plus grande disponibilité des résidus contenant des métaux précieux. Les revenus des activités produit se sont tassés, suite principalement au recul de la demande en pièces d'argent destinées aux investisseurs. La demande en applications industrielles et en produits de joaillerie est restée stable.

Les revenus de **Platinum Engineered Materials** ont légèrement augmenté en glissement annuel, corollaire d'une progression des revenus des catalyseurs haute performance due à la conquête de parts de marché dans un contexte apathique. Les revenus des applications verrières ont été stables. La business unit va bientôt entamer la construction d'une usine en Chine afin de desservir ses clients sur le marché chinois des écrans, en plein essor. La mise en service est prévue en 2018.

La contribution de l'activité de négoce chez **Precious Metals Management** a été plus forte que durant l'exercice précédent, principalement grâce à l'amélioration des conditions de négoce pour la plupart des platinoïdes. Le carnet de commandes pour la livraison physique de métaux a profité d'une nouvelle augmentation de la demande en lingots d'or pour les investisseurs, dans un contexte de stabilité de la demande globale en métaux industriels.

Les revenus de **Technical Materials** ont augmenté par rapport aux faibles niveaux enregistrés au premier trimestre 2016. La progression des volumes de vente pour les matériaux de soudage, de contact et de technologie énergétique s'explique par l'amélioration de la conjoncture en Europe et en Amérique du Nord.

Corporate

Element Six Abrasives a enregistré des revenus plus élevés en glissement annuel. Cette situation s'explique principalement par la recrudescence de la demande de ses produits de forage pétrolier et gazier. Alors que le nombre de plates-formes dans le monde amorce sa reprise après les faibles niveaux observés ces dernières années, la demande de produits de forage d'Element Six Abrasives a encore profité de gains de parts de marché. Les revenus issus des produits d'outillage de précision utilisés dans les applications automobiles et aérospatiales ont également progressé.

Activités non-continuées

Les revenus de **Building Products** sont restés stables en glissement annuel. En Europe, les volumes de vente ont légèrement progressé grâce à l'amélioration de la demande sur le marché français, le marché le plus important de la business unit. Les volumes de vente sur les marchés non-européens ont tiré parti d'un beau portefeuille de chantiers de construction, en particulier en Amérique du Nord et en Chine. La pression concurrentielle est toujours forte, en particulier dans le segment des produits de base, tandis que le mix produits s'est amélioré face à la progression de la part des produits à plus forte valeur ajoutée.

Autres éléments

Umicore est arrivé à une résolution d'affaires concernant l'affaire des brevets en cours avec BASF et Argonne National Laboratory. Umicore détient maintenant une licence en vue de fabriquer, utiliser, vendre, proposer à la vente, distribuer et importer aux Etats-Unis les matériaux cathodiques nickel manganèse cobalt (NMC) destinés aux batteries lithium ion sous les brevets américains détenus par BASF et Argonne et portant les n° 6.677.082; 6.680.143; 7.135.252; et 7.468.223. BASF et Argonne ont mis un terme à la procédure en cours contre Umicore auprès de la United States District Court for the District of Delaware. Les parties concernées ont introduit une demande d'annulation de l'ordre d'exclusion limitée existant auprès de la International Trade Commission (ITC).

Umicore a procédé à un placement privé de dette d'un montant de € 330 millions en Europe (sous la forme d'un *Schuldschein*). Largement sursouscrite, l'offre panache les échéances à six, sept et dix ans (échéance moyenne pondérée de sept ans). Ce placement allonge l'échéancier de la dette actuelle d'Umicore et financera principalement sa croissance. Umicore a profité des conditions favorables actuellement en vigueur sur le marché de la dette pour geler le taux d'intérêt sur toute la durée du prêt.

Durant le premier trimestre, Umicore a conclu des contrats de vente à terme pour certains métaux précieux et métaux de base, couvrant ainsi davantage son exposition structurelle au prix des métaux principalement pour 2018, ainsi que pour une première partie pour 2019.

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avèreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Pour tout complément d'information

Investor Relations

Evelien Goovaerts	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umicore.com
Eva Behaeghe	+32 2 227 70 68	eva.behaeghe@umicore.com

Media Relations

Tim Weekes	+32 2 227 73 98	tim.weekes@umicore.com
------------	-----------------	------------------------

Profil d'Umicore

Umicore est un groupe mondial spécialisé dans la technologie des matériaux et le recyclage. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait la différence. Ses activités s'articulent autour de trois business groups : Catalysis, Energy & Surface Technologies et Recycling. Chaque business group est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques et essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts en R&D aux matériaux destinés à la mobilité propre et au recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Les sites industriels et commerciaux d'Umicore ainsi que les centres de recherche et développement sont répartis à travers le monde afin de desservir au mieux une clientèle internationale. Le Groupe a réalisé en 2016 un chiffre d'affaires de € 11,1 milliards d'euros (revenus de € 2,7 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 10.100 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 08:00 CET à Bruxelles. Plus d'informations sur: <http://www.umicore.com/fr/investisseurs/calendrier-financier/q1-2017fr/>
